

**Starte
jetzt
mit uns!**

Wir suchen dich für den Außendienst als

SALES MANAGER (M/W/D)

Vertriebsprofi mit Schwerpunkt Onlinemarketing

SELLWERK begleitet Unternehmen in die Digitalisierung.

Wir – **SELLWERK** – sind der Partner für verkaufsstarke Marketinglösungen und eines der führenden Unternehmen im Bereich des Onlinemarketings. Wir bieten erfolgreiche Lösungen zur Darstellung auf den wichtigen Suchportalen sowie zur digitalen Reichweitensteigerung. Wir arbeiten mit modernsten Technologien und haben schnell umsetzbare und verkaufsstarke Marketinglösungen wie die Erstellung professioneller Websites, Google Ads-Kampagnen, Facebook Advertising oder die Produktion von Imagefilmen im Portfolio.

SELLWERK – ein familiengeführtes Unternehmen mit 12 Standorten lebt die Innovation, Wachstum, Entwicklung & Qualität als langjähriger Google Premier-Partner mit 150.000 zufriedenen Kunden und starkem Partnernetzwerk.

**Du brennst für den Vertrieb? Du hast Spaß an Onlinemarketing?
Dann komm in unser Team!**

Deine Aufgaben:

Du ...

- › **analysierst** die Onlinemarketingauftritte von Geschäftskunden
- › **erarbeitest** Bedarfsanalysen und präsentierst deine Onlinemarketinglösung
- › **vermarktest** aktiv Onlinemarketing-Produkte z.B. Websites
- › **erweiterst** deinen bestehenden Kundenkreis mit Cross- und Upselling
- › **gewinnst und begeisterst** Neukunden durch deine Persönlichkeit und deine hervorragende Beratung
- › **verhandelst** auf Entscheider-Ebene bis zum Abschluss

Deine Qualifikationen:

Du ...

- › verfügst über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- › als Vertriebstalent spornt Dich die Neukundengewinnung an
- › verfügst über Akquisitions- und Abschlussstärke
- › bist selbstbewusst, ehrgeizig und denkst unternehmerisch

Deine Benefits:

- › ein attraktives Gehaltspaket plus Dienstwagen inklusive Tankkarte auch zur privaten Nutzung sowie professionelle Business-Ausstattung mit moderner Präsentations- und Analyse-Tools
- › Deine Vertriebsfolge werden durch attraktive Provisionen und Incentive belohnt
- › eine Unterstützung für deine Altersvorsorge
- › regelmäßiges Coaching und Weiterbildungsmaßnahmen durch unser hauseigenes Sales Training Center sowie durch externe Trainer/Coach
- › eine offene und innovative Unternehmenskultur sowie ein breites und vielfältiges Produktportfolio im Onlinemarketing

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann starte noch heute deine erfolgreiche Karriere im Außendienst und sende uns deine aussagekräftige Bewerbung über unser Onlineformular.

Für Fragen wende dich gerne an Frau Sabine Bock unter +49 911 3409-346.